



S I R C A R

INTERNATIONAL BUSINESS MEDIATION
CONFLICT & CRISIS COACHING
PROFILING

S E R V I C E S

FOR WINNING IN A BETTER WAY

SIRCAR

INTERNATIONAL BUSINESS MEDIATION
CONFLICT & CRISIS COACHING
PROFILING



ARON SIRCAR

Abogado Comercial
Consultor Estratégico
Lic. Mediator, Cert. Mediator Comercial
Lic. Entrenador Sistémico, Cert. Entrenador de Conflictos & Crisis
Cert. Perfilador

Tienes una start-up, una PYME establecida, una ONG/ONP o eres particular. Tu equipo, tus operaciones y tus desafíos son internacionales.

Cuando se trata de encontrar apoyo para resolver tu conflicto o aliviar tu crisis a menudo te encuentras con dos opciones: Pagar un ejército de expertos en consultoras internacionales con honorarios elevados a grandes actores globales o depender de tus asesores locales que a menudo carecen de experiencia internacional. La dificultad de crear una solución única tú mismo en un contexto multilateral representa un gran desafío y eleva costos innecesariamente al tratar de coordinar el trabajo y los consejos, a menudo contradictorios, de expertos individuales. Esto es un problema.

Como contacto único e interdisciplinario, ofrezco mis servicios combinando la experiencia en derecho, economía, administración de empresas, psicología y relaciones internacionales con la respectiva experiencia laboral internacional.

Ofrezco altos estándares de calidad definidos por consultoras internacionales para los grandes actores globales, al mismo tiempo que reduzco el volumen de contratos y utilizo métodos progresivos.

Una estrategia holística consigue optimizar recursos sin sacrificar calidad.

MEDICIÓN COMERCIAL INTERNACIONAL

Mi objetivo es minimizar tu riesgo de litigio y ayudarte a resolver tus disputas de una manera eficiente y orientada al crecimiento.

CASOS TÍPICOS

Empresa vs Empresa

- Disputas contractuales
- Dificultades de pago
- Disputas sobre propiedad intelectual
- Solución de daños y perjuicios y reclamaciones

Socio vs Socio

- Disputas de estrategia
- Conflictos de competencia
- Disputas contractuales
- Disputas sobre conflictos de intereses
- Disputas sobre la valoración de la empresa
- Disputas sobre la compra y el rescate de acciones
- Disputas sobre la disolución/liquidación

Empresa vs Cliente

- Disputas contractuales
- Disputas de pago
- Disputas sobre calidad y la satisfacción del cliente
- Solución de daños y perjuicios y reclamaciones

Empresa vs Acreedor/Inversor de Capital

- Disputas contractuales
- Dificultades de pago
- Reestructuración de la deuda/disputas por compras apalancadas
- Disputas sobre la (re)valoración de la empresa y el capital social
- Disputas sobre conflictos de intereses

Empresa vs Empleado & Empleado vs Empleado

- Terminación del empleo
- Disputas sobre rendimiento laboral
- Disputas sobre procesos y gestión de cambios (incluyendo reorganización, reestructuración, racionalización, consolidación y F&A)
- Disputas con la representación de los empleados
- Conflictos individuales interpersonales
- Disputas entre departamentos
- Disputas de equipo

Empresa vs Interesado (privado, público, educativo/ciencia)

Conflicto de intereses con:

- Iniciativas de la sociedad civil y ONG no alineadas
- Partidos políticos/fundaciones de partidos
- Las autoridades públicas

ENTRENAMIENTO DE CONFLICTOS & CRISIS

Quiero capacitarte para optimizar tus procesos de toma de decisiones y acciones en situaciones críticas.

ENTRENAMIENTO INDIVIDUAL Y DEL EQUIPO

Entrenamiento de Riesgo

- Cartografía de riesgos (risk mapping)
- Perfil de la personalidad de riesgo
- Aumento de la competencia estratégica y táctica

Entrenamiento de Conflictos

- Cartografía de conflictos (conflict mapping)
- Perfil de personalidad de conflicto
- Aumento de la competencia psicológica en conflictos
- Aumento de la competencia de comunicación en conflictos
- Aumento de la competencia estratégica y táctica
- Creación y dirección de equipos
- Aumento de la competencia de negociación

Entrenamiento de Crisis

- Cartografía de crisis (crisis mapping)
- Perfil de la personalidad de crisis
- Aumento de la competencia psicológica en crisis
- Aumento de la competencia de comunicación en crisis
- Aumento de la competencia estratégica y táctica (crisis response)
- Creación y dirección de equipos
- Gestión del cambio
- Prevención de crisis

ELABORACIÓN DE PERFILES (PROFILING)

Para ganar, debes conocer a tu socio, miembro del equipo u oponente tan bien como te conoces a ti mismo.

Perfil de Riesgo

- Cartografía de riesgo
- Evaluación de la personalidad de riesgo
- Evaluación del potencial individual de riesgo
- Adaptación conductual (estrategia y táctica)

Perfil de Negociación

- Cartografía de los intereses
- Evaluación de la personalidad de negociación
- Adaptación conductual (estrategia y táctica)

Perfil de Conflicto

- Cartografía de conflictos
- Evaluación de la personalidad de conflicto
- Evaluación del potencial individual de conflicto
- Adaptación conductual (estrategia y táctica)

Perfil de Rendimiento

- Evaluación de la personalidad de rendimiento
- Evaluación de los riesgos individuales de rendimiento
- Adaptación conductual (estrategia y táctica)

Perfil de Crisis

- Cartografía de crisis
- Evaluación de la personalidad de crisis
- Adaptación conductual (estrategia y táctica)

Perfil de Equipo

- Cartografía de equipo
- Perfil individual de la personalidad de equipo
- Evaluación del riesgo del equipo
- Creación y dirección del equipo

Perfil de Resistencia

- Cartografía de los desencadenantes
- Evaluación de la personalidad de resistencia
- Adaptación conductual (estrategia y táctica)
- Aumento de la resistencia

AVGS-Coaching Profiling

(Sólo Alemania)

- Perfil sistémico del cliente
- Evaluación de riesgo personal
- Evaluación de potencial personal
- Recomendación de estrategia de entrenamiento

SERVICIOS ESPECIALES

Cuando el tiempo apremia, me encargaré de la situación por ti, para que puedas concentrarte en tus operaciones diarias.

Gestión de Conflictos

- Intervención en conflictos
- Comunicación de conflictos (CC, CR, PA, PR)
- Gestión de la negociación
- Gestión de litigios
- Diseño, supervisión y adaptación de acuerdos
- Gestión de reclamaciones

Gestión de Crisis

- Comunicación de crisis (CC, CR, PA, PR)
- Respuesta a la crisis
- Gestión de cambio
- Gestión de riesgos
- Prevención de crisis